



1. Wertsachen im Bankschließfach – gut geschützt?
2. Betriebshaftpflicht: Fundament jeder gewerblichen Absicherung
3. Mietnomaden – kleines Risiko, starkes Zusatzgeschäft

Guten Tag,

die Anforderungen an eine fundierte und vorausschauende Beratung nehmen weiter zu – ebenso der Informationsbedarf Ihrer Kundinnen und Kunden. In dieser Ausgabe haben wir für Sie aktuelle Themen zusammengestellt, die sowohl in der privaten als auch in der gewerblichen Beratung eine zentrale Rolle spielen.

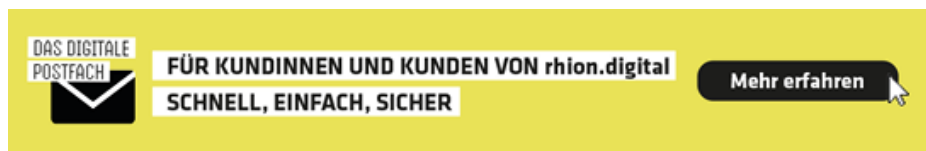
Erfahren Sie, worauf es beim **Versicherungsschutz von Wertsachen im Bankschließfach** wirklich ankommt, wie Sie mit der **Mietnomadenversicherung** ein attraktives Zusatzgeschäft erschließen können und warum die **Betriebshaftpflichtversicherung** weiterhin das Fundament jeder gewerblichen Absicherung bildet.

Ich wünsche Ihnen eine informative Lektüre und viele Impulse für Ihre Beratungspraxis.

Herzliche Grüße,



Holger Janke
Leiter Maklerv Vertrieb



Wertsachen im Bankschließfach – gut geschützt?

Ein öffentlich bekannt gewordener Schadenfall bei der Sparkasse Gelsenkirchen hat zuletzt viele Kundinnen und Kunden verunsichert. Dabei zeigt sich erneut ein verbreiteter Irrtum: **Wertsachen im Bankschließfach sind nicht automatisch unbegrenzt versichert.**

Der Versicherungsschutz erfolgt in der Regel über die **Hausratversicherung**. Da sich das

Kundenschließfach außerhalb der Wohnung befindet, greift die **Außenversicherung**. Entscheidend ist dabei die vereinbarte **Wertsachengrenze und die Tariflinie**. Das Schließfach legt lediglich den Lagerort fest, erhöht aber nicht die Entschädigung.

Je nach Tarif (Standard, Plus oder Premium) gelten unterschiedliche Entschädigungsgrenzen, insbesondere für Wertsachen im Kundenschließfach. Besteht zusätzlich eine Schließfachversicherung der Bank, ist diese meist **vorrangig**, die Hausratversicherung leistet ergänzend.

Wichtig: Im Schadenfall muss der Versicherungsnehmer nachweisen können, welche Gegenstände sich im Schließfach befanden.

Klären auch Sie Ihre Kundinnen und Kunden gezielt zu Tarifgrenzen, Nachweispflichten und Subsidiärdeckung auf – und prüfen sie gemeinsam den vorhandenen Schutz in der Hausratversicherung.

Weitere Informationen zu Hausrat- und Wertsachenlösungen für Privatkunden finden Sie [hier](#)



Betriebshaftpflicht: Fundament jeder gewerblichen Absicherung

Aktuelle Schadenereignisse wie die Brandkatastrophe in der Schweiz zeigen auf bedrückende Art und Weise, wie schnell es im Geschäftsbetrieb zu gravierenden Haftungsfällen kommen kann. Und sie zeigen eindrücklich:

Die **Betriebshaftpflichtversicherung bleibt eine der wichtigsten Absicherungen für Gewerbekunden**.

Hohe Schadenpotenziale realistisch einordnen

Personen- und Sachschäden können im Geschäftsbetrieb schnell existenzbedrohende Folgen haben – etwa durch fehlerhafte Arbeiten, mangelhafte Produkte oder Pflichtverletzungen. Bereits kleine Versäumnisse können hohe Schadenersatzforderungen und langfristige Folgekosten auslösen.

Die richtige Versicherungssumme entscheidet

Ein zentraler Beratungsansatz bleibt die **ausreichend hohe Versicherungssumme**. Unterversicherung ist in der Betriebshaftpflicht besonders kritisch, da Schadenhöhen nicht selten im Millionenbereich liegen. Die Kosten für höhere Deckungssummen sind dabei vergleichsweise gering – der Mehrwert für den Kunden hingegen enorm.

Leistungsversprechen im Fokus

Neben der Versicherungssumme ist das **Leistungsversprechen der Betriebshaftpflicht** entscheidend. Dazu gehören:

- die Prüfung der Haftungsfrage
- die Abwehr unberechtigter Ansprüche (passiver Rechtsschutz)
- die Übernahme berechtigter Schadenersatzforderungen

Die Betriebshaftpflicht ist kein „Nice-to-have“, sondern eine **Pflichtabsicherung mit hohem Beratungsanspruch**. Gerade regelmäßige Überprüfungen von Deckungssummen, Tätigkeitsbeschreibungen und Leistungserweiterungen bieten Ihnen die Chance, echten Mehrwert zu liefern und die Kundenbindung zu stärken.

Mehr zur Betriebshaftpflicht für Gewerbekunden finden Sie [hier](#)



BRAUCHEN

Mietnomaden – kleines Risiko, starkes Zusatzgeschäft

Mietnomaden sind kein Massenphänomen, für Vermieter aber ein erhebliches finanzielles Risiko: Mietausfälle, Verwahrlosung der Immobilie und hohe Folgekosten. Was für Eigentümer existenziell sein kann, ist aus Versicherungssicht **kalkulierbar – und versicherbar**.

Die Mietnomadenversicherung von rhion.digital ist ein **etabliertes Nischenprodukt**. Seit 2011 am Markt, ausgezeichnet mit dem **Goldenen Bullen**, und heute mit zahlreichen versicherten Objekten erfolgreich etabliert.

Highlights:

- Ersatz von Mietausfall inkl. Nebenkosten für 6 Monate (bis 10.000 Euro) oder 12 Monate (20.000 Euro)
- optional Entschädigung bei Sachschäden: mutwillige Beschädigung oder Verwahrlosung der Wohnung, Übernahme von Entsorgungs- oder Reinigungskosten, Übernahme von bis zu zwei Monatsmieten während der Instandsetzung.

Für Sie als Makler und Maklerin eröffnet sich mit diesem Produkt ein **hochwertiges, attraktives Zusatzgeschäft**:

- klare Zielgruppe (private Vermieter)
- hoher Beratungsnutzen
- ideale Ergänzung zu Haus- und Wohnungsver sicherungen

Mehr zur Mietnomadenversicherung finden Sie [hier](#) auf unserem Online-Auftritt

Finden Sie uns auch hier:



[> rhion.digital Maklerportal](#)

[>Anmeldung Webinar](#)

Herausgeber:

rhion.digital / Rhion Versicherung AG, Maklerservice, RheinLandplatz, 41460 Neuss

© 2026 | Rhion Versicherung AG | Alle Rechte vorbehalten | [Impressum](#) | [rhion.digital](#)