



1. [Servicezeiten an Karneval](#)
2. [Karneval sicher feiern: Wichtige Tipps zu K.o.-Tropfen und Versicherungsschutz](#)
3. [Der Weg zum Gewerbetäler: Erfolgreiche Positionierung und Kundenakquise](#)

Guten Tag,

in diesem Newsletter haben wir wieder einige wichtige Themen für Sie zusammengestellt:

- **Servicezeiten an Karneval** – Erfahren Sie, wann wir für Sie erreichbar sind.
- **K.o.-Tropfen: Prävention & Versicherungsschutz** – Warum Aufklärung und Absicherung so wichtig sind.
- **Weiterbildung für Ihren Erfolg** – Die besten Strategien und Methoden zur Kundenakquise im Gewerbegebiet.

Viel Spaß beim Lesen und eine sichere und unbeschwerte Karnevalszeit!



Lars Fuchs
Bereichsleiter Maklervetrieb



Dirk Folkerts
Abteilungsleiter Maklerservice



Jochen Becker
Abteilungsleiter Maklervetrieb





Servicezeiten an Karneval

An den Karnevalstagen kann es zu Einschränkungen bei unseren Servicezeiten kommen. Als Unternehmen mit Sitz in Neuss, einer Stadt im Rheinland, wird das lokale Brauchtum bei uns großgeschrieben. Karneval ist hier – genau wie in den benachbarten Hochburgen Köln und Düsseldorf – ein wichtiger Teil der Kultur, der mit traditionellen Veranstaltungen und ausgelassenem Feiern begangen wird.

Weiberfastnacht (Donnerstag, 27. Februar 2025)

- Service bis 18:00 Uhr gewährleistet
- Ab 13:00 Uhr vereinzelt Einschränkungen möglich

Rosenmontag (Montag, 03. März 2025)

- Kein Maklerservice, keine Erreichbarkeit der Maklerbetreuer & Fachabteilungen

Natürlich stehen Ihnen unsere [digitalen Services](#) weiterhin uneingeschränkt online zur Verfügung. Sie können also wie gewohnt auf unsere Plattformen zugreifen und alle Funktionen nutzen.

Wir danken für Ihr Verständnis und wünschen Ihnen eine fröhliche Karnevalszeit!



Karneval sicher feiern:

Wichtige Tipps zu K.o.-Tropfen und Versicherungsschutz

Die närrischen Tage stehen vor der Tür – eine Zeit voller Freude und Feierlaune. Doch leider birgt diese ausgelassene Stimmung auch **Risiken, insbesondere durch den möglichen Einsatz von K.o.-Tropfen**. Diese farb-, geruchs- und geschmacklosen Substanzen werden heimlich in Getränke gemischt und können gravierende Folgen haben: Schwindel, Übelkeit bis hin zur Bewusstlosigkeit und zum Filmriss. Täter nutzen diesen Zustand dann aus, um ihre Opfer zu bestehlen oder körperlich übergriffig zu werden.

Als Makler haben Sie die Möglichkeit, Ihre Kunden frühzeitig über **präventive Maßnahmen** aufzuklären und sie darauf hinzuweisen, ihren **Versicherungsschutz entsprechend zu prüfen**.

Welche Rolle spielen Versicherungen?

Versicherungen können im Zusammenhang mit K.o.-Tropfen eine wichtige Rolle spielen. **Der Schutz vor K.o.-Tropfen** betrifft nicht nur die persönliche Sicherheit, sondern kann auch **versicherungsrelevant** sein. Je nach Vertrag können **Leistungen aus der Unfall- oder auch der Haftpflichtversicherung** greifen. Daher ist es ratsam, gemeinsam mit Ihren Kunden zu überprüfen, ob der Versicherungsschutz ausreichend ist – so wie es bei uns in den Policen bereits hinterlegt ist:

- **Unfallversicherung**: Falls durch die Wirkung der Substanzen ein Sturz oder eine Verletzung entsteht, kann die private Unfallversicherung **für Heilbehandlungen, Reha-Maßnahmen oder Invaliditätsleistungen aufkommen** – sofern das Ereignis im

Versicherungsvertrag abgedeckt ist.

- **Haftpflichtversicherung:** Da der Einsatz von K.o.-Tropfen strafbar ist, greift die Haftpflichtversicherung eines Täters in der Regel nicht. Mit unserem **Baustein Opferhilfe** bieten wir geschädigten Personen wertvolle Sicherheit: rhion.digital reguliert nach dem neuen **Sozialen Entschädigungsrecht (SGB XIV)** und übernimmt eine **finanzielle Unterstützung von bis zu 50.000 Euro** – schnell und zuverlässig.

Am besten geben Sie Ihren Kunden vor den närrischen Tagen noch diese Tipps mit:

- Lassen Sie Ihr Getränk nie unbeaufsichtigt.
- Nehmen Sie keine offenen Getränke von Fremden an.
- Achten Sie auf Veränderungen im Geschmack oder Geruch.
- Suchen Sie sofort Hilfe, wenn Sie sich plötzlich unwohl fühlen.

Vorsorge schafft Vertrauen

Indem Sie Ihre Kunden nicht nur über ihre Versicherungsoptionen informieren, sondern auch wertvolle Sicherheitstipps mitgeben, **stärken Sie die Kundenbindung** - und zeigen, dass Sie sich aktiv um ihre Sicherheit kümmern. Sorgen Sie frühzeitig für Aufklärung und prüfen Sie den Versicherungsschutz gemeinsam mit Ihren Kunden.



Der Weg zum Gewerbemakler: Erfolgreiche Positionierung und Kundenakquise

Nutzen Sie die Gelegenheit, Ihr Wissen zu erweitern!

Die Referenten Christina Nicolaus-Bauer und Marc Bischet präsentieren Ihnen die **besten Strategien und Methoden, um sich als erfolgreicher Gewerbemakler zu positionieren und Ihre Kundenakquise gezielt zu optimieren.**

Profitieren Sie von flexibler Weiterbildung mit unserem MaklerCampus – egal wo, egal wann. Lernen Sie genau dann, wenn es zu Ihrem Geschäft passt und **bringen Sie Ihr Maklergeschäft auf das nächste Level!**

Hier geht es [direkt zum Kurs](#)

Mehr zu den Inhalten und zur Registrierung im [MaklerCampus](#)

Finden Sie uns auch hier:



[> rhion.digital Maklerportal](#)

[>Anmeldung Webinar](#)

Herausgeber:

rhion.digital / Rhion Versicherung AG, Maklerservice, RheinLandplatz, 41460 Neuss