



1. Der perfekte Zeitpunkt für den Versicherungswechsel Ihrer Gewerbekunden
2. rhion.digital - Ihr idealer Partner für ein erfolgreiches Maklergeschäft
3. Aktuelle Termine im MaklerCampus (Online-Seminare)

Guten Tag,

jetzt ist der perfekte Zeitpunkt, die Versicherungsverträge Ihrer Gewerbekunden unter die Lupe zu nehmen. Vergleichen Sie Leistungen, prüfen Sie die Aktualität - und schauen Sie bei rhion.digital vorbei.

Wir bieten nicht nur erstklassige Produkte für Ihre Kunden, sondern auch herausragende Services und eine Schnelligkeit, die auch Ihr Geschäft vorantreibt!

Viel Vergnügen beim Lesen!



Lars Fuchs
Bereichsleiter Maklervertrieb



Dirk Folkerts
Abteilungsleiter Maklerservice



Jochen Becker
Abteilungsleiter Maklervertrieb

Der perfekte Zeitpunkt für den Versicherungswechsel Ihrer Gewerbekunden

Der Herbst naht und damit die ideale Gelegenheit, Ihre Gewerbekunden auf einen möglichen Versicherungswechsel anzusprechen. Gerade jetzt, zum Jahresende, können Sie bestehende Verträge überprüfen und mögliche Optimierungen aufzeigen, die rhion.digital im Produktportfolio für Ihre Kunden bereithält.

Warum jetzt?

Oft verändern sich im Laufe des Jahres die Bedürfnisse. Gerade jetzt, wo die Kündigungsfristen noch einzuhalten sind, ist daher der perfekte Zeitpunkt, Ihre Kunden proaktiv zu beraten und ihnen maßgeschneiderte Lösungen zu bieten.

Worauf es ankommt

Ein sorgfältiger Check der aktuellen Versicherungssituation zeigt häufig Lücken oder Überversicherungen auf. Nutzen Sie diese Erkenntnisse, um Ihren Gewerbekunden verbesserte Angebote zu präsentieren. Dabei steht nicht nur der Kostenaspekt im Vordergrund, sondern vor allem auch die Qualität des Versicherungsschutzes.

Fazit

Als Experte und Spezialist wollen Sie Ihre Gewerbekunden bestmöglich beraten. Oft haben deren Verträge eine Laufzeit von einem Jahr sowie eine Kündigungsfrist von drei Monaten. Nutzen Sie ab jetzt die Gelegenheit, Ihre Kunden dabei zu unterstützen, die richtige Entscheidung zu treffen und gemeinsam von einem optimalen Versicherungsschutz zu profitieren.

Sollten Sie Rückfragen haben, steht Ihnen unser erfahrenes [Maklerbetreuungsteam](#), unsere [Fachabteilungen](#) und unser [Maklervertrieb](#) jederzeit gern zur Seite.



rhion.digital - Ihr idealer Partner für ein erfolgreiches Maklergeschäft

In der dynamischen Welt des Versicherungsgeschäfts ist es entscheidend, einen Partner an Ihrer Seite zu haben, der Ihre Bedürfnisse versteht und Sie und Ihre Kunden in den Mittelpunkt stellt.

Genau das bietet Ihnen **rhion.digital** – wir arbeiten dafür, dass Sie optimal beraten und verkaufen können.

Maßgeschneiderte Services für Ihr Geschäft

Bei uns steht der persönliche Kontakt im Vordergrund. Auch bei großem Geschäft geht nichts über den direkten Austausch – sprechen Sie uns jederzeit direkt an. Schnelle und effiziente Prozesse sind unser Versprechen: Unsere Angebote erhalten Sie innerhalb von 48 Stunden, sowohl über gängige Vergleichs- und Ausschreibungsplattformen als auch direkt von uns.

Unterstützung auf höchstem Niveau

Unsere Experten und Expertinnen stehen Ihnen jederzeit zur Seite – ob DBV, Maklerbetreuer, Fachbereich oder Underwriter. Gemeinsam finden wir die besten Lösungen für Ihre Kunden. In Meetings arbeiten Makler, Maklerbetreuer und Underwriter Hand in Hand, um den optimalen Versicherungsschutz zu gewährleisten.

Leistungsstarke Garantien

Unser Portfolio bietet umfassende Leistungsgarantien, wie die **Leistungsgarantie VorVR**, die **Summen- und Konditionsdifferenz**, die **Best-Leistungs-Garantie** sowie die **Update-Garantie**. Zudem ermöglichen unsere Online-Rechner den schnellen Abschluss von Kleinrisiken bis 1 Million Euro – ganz ohne Umwege.

Für bestimmte Branchen, wie z.B. für viele Gastronomiebetriebe, bieten wir

die **Dunkelpolicierung** ohne komplizierte Fragebögen an, damit Ihre Kunden schneller und einfacher versichert sind.

Es geht um Ihr Geschäft

Sie stehen im Mittelpunkt unseres Handelns, Ihr Erfolg ist unser Ziel. Mit den richtigen Produkten, Werkzeugen und unserem umfassenden Makler-Service können Sie Ihre Kunden optimal beraten und die besten Versicherungsprodukte anbieten.

[Nehmen Sie gleich hier Kontakt zu uns auf!](#)



Aktuelle Termine im MaklerCampus (Online-Seminare)

26.09.24 – Maklernachfolge: Strategien und Lösungen

08.10.24 – Das perfekte Bild: LinkedIn als Vertriebswerkzeug

09.10.24 – Das digitale Postfach im Überblick

Hier geht es [zu den Live-Schulungen](#)

Mehr zu den Inhalten und zur Registrierung im [MaklerCampus](#)

Finden Sie uns auch hier:



[> rhion.digital Maklerportal](#)

[>Anmeldung Webinar](#)

Herausgeber:

rhion.digital / Rhion Versicherung AG, Maklerservice, RheinLandplatz, 41460 Neuss

© 2024 | Rhion Versicherung AG | Alle Rechte vorbehalten | [Impressum](#) | www.rhion.digital

Vorsitzender des Aufsichtsrats: Wilhelm Ferdinand Thywissen

Vorstand: Dr. Arne Barinka, Lutz Bittermann, Dr. Ulrich Hilp, Andreas Schwarz

Sitz der Gesellschaft: Neuss

Amtsgericht Neuss HRB 13420 | USt. IdNr. 120683573